

THẺ LỆ CHƯƠNG TRÌNH KHÁCH HÀNG GIỚI THIỆU KHÁCH HÀNG VAY CÓ TÀI SẢN BẢO ĐẢM TẠI VPBANK

- 1. Tên chương trình khuyến mại:** Chương trình giới thiệu khách hàng vay có tài sản đảm bảo (TSBĐ) Khối KHCN.
- 2. Hàng hóa, dịch vụ khuyến mại:** Sản phẩm vay có TSBĐ.
- 3. Thời gian khuyến mại:** Từ ngày 15/11/2017 đến hết ngày 14/02/2018
- 4. Địa bàn (phạm vi) khuyến mại:** Trên toàn hệ thống VPBank
- 5. Khách hàng của chương trình khuyến mại (đối tượng được hưởng khuyến mại):** Là các Khách hàng hiện hữu của VPBank.
- 6. Hình thức khuyến mại:** tiền mặt
- 7. Điều kiện tham gia chương trình:** KH hiện hữu của VPBank tham gia giới thiệu khách hàng trong thời gian triển khai chương trình.
- 8. Nội dung chương trình:**
 - a) Điều kiện chương trình**
 - (i) Điều kiện đối với Người giới thiệu:
 - Người giới thiệu phải là KH hiện hữu của VPBank (đã có CIF tại VPBank);
 - Không áp dụng cho cán bộ nhân viên của VPBank (bao gồm cả cộng tác viên của VPBank và người lao động được VPBank thuê lại từ Công ty TNHH Thịnh Kiên).
 - Người giới thiệu phải tham gia chương trình bằng cách nhắn tin vào tổng đài 8149 theo cú pháp: Soạn: **VPB <cách> MEM <cách> SDT BAN BE** gửi **8149** hoặc truy cập **<http://bit.ly/gioithieuvaythechap>** để giới thiệu KH vay có TSBĐ (số điện thoại của Người giới thiệu tham gia chương trình phải là số điện thoại mà KH đã đăng ký với VPBank).
 - (ii) Điều kiện đối với Người được giới thiệu (người vay):
 - Người được giới thiệu là Khách hàng chưa từng phát sinh khoản vay có TSBĐ tại VPBank.
 - (iii) Điều kiện đối với khoản vay được giới thiệu:
 - Khoản vay có TSBĐ của Người được giới thiệu phải được giải ngân thành công (bằng tiền mặt hoặc vào tài khoản của Người được giới thiệu hoặc giải ngân cho Bên thụ hưởng).
 - Số tiền vay từ 100 triệu VND trở lên đối với một khoản vay;
 - Thời điểm giải ngân lần đầu của khoản vay: không quá 30 ngày sau khi kết thúc chương trình này.

b) Mức chi trả hoa hồng giới thiệu

- Mức chi hoa hồng giới thiệu cố định: **1 triệu đồng/Người được giới thiệu.**
- Mức chi hoa hồng giới thiệu bổ sung: Cứ **mỗi 5 Người được giới thiệu vay thành công** trong thời gian triển khai chương trình, Người giới thiệu sẽ được chi trả **thêm 2 triệu đồng.**
- Mức hoa hồng giới thiệu chi trả nêu trên là mức trước thuế thu nhập cá nhân. Trước khi chi trả hoa hồng giới thiệu cho Người giới thiệu, VPBank thực hiện khấu trừ thuế TNCN theo đúng quy định của Pháp luật từng thời kỳ.

c) Thời gian chi trả hoa hồng giới thiệu

- Thời gian chi trả hoa hồng giới thiệu cố định: theo quy định tại hợp đồng dịch vụ giới thiệu ký giữa Người giới thiệu và VPBank.
- Thời gian chi trả hoa hồng giới thiệu bổ sung: sau khi hết thời hạn Chương trình, VPBank sẽ tính toán số lượng Người được giới thiệu đã được giới thiệu thành công được ghi nhận trên các hợp đồng dịch vụ giới thiệu đã ký. Nếu Người giới thiệu đáp ứng điều kiện để được hưởng hoa hồng giới thiệu bổ sung, trong vòng 60 ngày kể từ ngày kết thúc chương trình, VPBank sẽ chi trả hoa hồng giới thiệu bổ sung cho Người giới thiệu.

9. Quy định về đầu mối giải đáp thắc mắc liên quan đến chương trình:

Mọi thắc mắc liên quan đến chương trình khuyến mại, khách hàng liên hệ các địa điểm giao dịch của VPBank trên toàn quốc hoặc liên hệ Trung tâm dịch vụ khách hàng 24/7, Hotline – 1900545415 hoặc 024.39288880

10. Trách nhiệm thông báo:

Nội dung Thẻ lệ chương trình cũng như thông báo ưu đãi của Chương trình được VPBank thông báo đến Khách hàng qua các kênh sau:

- a) Trang web chính thức của VPBank: www.vpbank.com.vn và/hoặc;
- b) Các phương tiện truyền thông đại chúng như: Báo, tạp chí... và/hoặc;
- c) Email và/hoặc gọi điện thoại.

11. Các quy định khác:

- a) Người giới thiệu phải tham gia chương trình (nhắn tin hoặc đăng ký trên Landing page) trong thời gian VPBank triển khai chương trình.
- b) Trường hợp 1 KH mới được nhiều Người giới thiệu, cán bộ bán hàng của VPBank sẽ làm việc trực tiếp với Người giới thiệu và Người được giới thiệu để xác nhận chính xác người được xem là Người giới thiệu của KH mới đó.
- c) Một khoản vay có TSBĐ chỉ được chi hoa hồng giới thiệu cho một Người giới thiệu theo chương trình chi trả hoa hồng cho người giới thiệu theo Quyết định 264/2016/QĐ-TGD ngày 01/04/2016 và các văn bản sửa đổi, bổ sung (nếu có) *hoặc là* theo Chương trình KH giới thiệu KH được quy định tại Thẻ lệ này.
- d) Người giới thiệu cần cung cấp mã số thuế TNCN (nếu có) khi thực hiện ký kết Hợp đồng dịch vụ giới thiệu với VPBank.

- e) Việc chi trả hoa hồng giới thiệu được thực hiện bằng cách chuyển khoản vào Tài khoản thanh toán gắn với thẻ Autolink của Người giới thiệu mở tại VPBank. Trường hợp Người giới thiệu chưa có thẻ Autolink thì VPBank phát hành thẻ cho Người giới thiệu (không thu phí phát hành thẻ).
- f) Bằng việc tham gia chương trình này, Khách hàng chấp nhận tất cả các Điều khoản và Điều kiện được liệt kê trong Thẻ lệ và các nội dung thay đổi liên quan đến Thẻ lệ này (nếu có);
- g) VPBank sẽ không chịu trách nhiệm đối với bất cứ khiếu nại nào liên quan đến việc VPBank không thể liên lạc được với Khách hàng để thông báo ưu đãi hoặc Khách hàng không biết đến Chương trình;
- h) VPBank được toàn quyền sử dụng hình ảnh, danh tính của Khách hàng nhận được khuyến mại trong các hoạt động quảng bá của VPBank;
- i) VPBank là người quyết định cuối cùng trong việc xét duyệt các giao dịch hợp lệ và thực hiện chi trả hoa hồng;
- j) VPBank bảo lưu quyền thu hồi lại giá trị của khoản hoa hồng môi giới đã được giao và ghi nợ số tiền này vào bất kỳ tài khoản nào của KH mở tại VPBank trong trường hợp:
 - Do xem xét theo toàn quyền thẩm tra của mình, VPBank phát hiện có sự gian lận trong Chương trình.
- k) VPBank có toàn quyền từ chối chi trả hoa hồng cho bất kỳ KH nào mà VPBank cho là cung cấp thông tin không hợp lệ, không rõ ràng, không đầy đủ hoặc vi phạm bất kỳ Điều khoản và Điều kiện nào của Chương trình
- l) CBNV VPBank không được tham gia chương trình.
- m) Các khách hàng nhận hoa hồng môi giới chịu các khoản thuế, phí phát sinh liên quan (nếu có);
- n) Các nội dung khác không được quy định trong Thẻ lệ này sẽ áp dụng theo các Quy định và Quy chế hiện hành có liên quan của VPBank;
- o) Khi có sự thay đổi liên quan đến chương trình, VPBank sẽ thông báo tại website www.vpbank.com.vn.
- p) Các nội dung khác không được quy định trong Thẻ lệ này sẽ áp dụng theo các Quy định và Quy chế hiện hành của VPBank

12. Hiệu lực thi hành

- a) Chương trình này có hiệu lực kể từ ngày 15/11/2017 đến hết ngày 15/02/2018.
- b) Việc sửa đổi, bổ sung, thay thế hoặc chấm dứt Chương trình trước thời hạn do Tổng Giám đốc VPBank quyết định.
- c) Các Phó Tổng Giám đốc, Giám đốc Khối, Giám đốc Vùng, Chi nhánh, Phòng giao dịch, Giám đốc/Trưởng các Phòng, Ban, Trung tâm tại Hội sở chính và các đơn vị, cá nhân liên quan có trách nhiệm thi hành Quyết định này.

VĂN BẢN LIÊN QUAN

Văn bản nội bộ:

STT	Tên văn bản	Số văn bản	Ngày ban hành
1	Quy định thực hiện Chương trình khuyến mại dành cho Khách hàng cá nhân và Khách hàng vừa và nhỏ	26/2016/QĐi-TGD	22/03/2016
2	Quy trình thực hiện Chương trình khuyến mại dành cho Khách hàng cá nhân và Khách hàng vừa và nhỏ	21-2016-QT-TGD	22/03/2016

TỪ KHÓA (Cập nhật trên Hệ thống VPBeOffice để phục vụ tra cứu)

Vay mua ô tô, quà tặng, khuyến mại...

HÌNH THỨC TRUYỀN THÔNG/ĐÀO TẠO

Q&A	Email	Đào tạo tập trung	Khác
	x		

THÔNG TIN LIÊN HỆ

Đơn vị chủ quản

Khối/Trung tâm: Khối Khách hàng cá nhân

Phòng: Phòng Marketing

Tel: 04 7305 6600 (ext.:)| **Email:**